KEOLIS MARITIME BREST RECRUTE

Commercial Terrain (H/F) en CDI

Poste basé à Brest (29) avec déplacements à la journée

Missions

Nous recrutons notre commercial terrain (H/F) pour notre filiale Keolis maritime Brest, poste à pouvoir dès que possible. Rattaché(e) hiérarchiquement à la Responsable Marketing de la filiale, votre quotidien dans le cadre de vos missions auprès vos partenaires privilégiés qui sont les offices de tourisme, les villages vacances, les hôtels, les campings, les prestataires de loisirs, les institutionnels du Tourisme, les CSE des entreprises, sera le suivant :

Animer votre réseau

- Assurer le développement, l'animation, la fidélisation et le suivi du réseau
- Assurer la promotion, la vente et la formation aux produits de la compagnie
- Rester en contact avec nos partenaires (téléphone, mail, visites régulières…) en créant une relation durable de confiance avec eux au nom de la compagnie.
- Participer avec et sous directives de la responsable marketing à l'animation du personnel de vente des gares maritimes de la filiale
- Conquérir et Fidéliser les clients Groupe
- Suivre et développer le portefeuille existant de nos partenaires Comités Sociaux d'Entreprise notamment en assurant des visites et les ventes de billetterie sèche. Ponctuellement, vous animerez des ventes flash au sein de ces Comités Sociaux d'Entreprise
- Prospecter de nouvelles clientèles Groupe : Agences réceptives, associations, écoles, entreprises
- Maîtriser les techniques de vente et de négociations vous permettant de participer à des salons et organiser des opérations commerciales telles que des Eductours, des partenariats commerciaux, des campagnes d'e-mailing.
- Promouvoir notre marque
- Diffuser les documents commerciaux de la Compagnie auprès des partenaires et des commerces du Finistère (affiches, présentoirs, flyers).
- Participer à la mise en œuvre et la mise à jour des documents de promotion de l'entreprise pour vos clients privilégiés
- Contribuer activement à la communication (digitale et réseaux sociaux) de la filiale

Profil

De formation BAC+2 type BTS commercial / DUT techniques de commercialisation / BTS tourisme avec une aisance relationnelle et une réelle appétence pour le commercial, vous disposez d'une première expérience réussie dans le domaine (village vacances, offices de tourisme, …)

Vous maitrisez les fondamentaux des techniques de ventes et de prospection pour ce type d'activité.

Votre dynamisme, votre autonomie, votre capacité à émettre des reportings précis de votre activité, votre esprit d'équipe, votre personnalité ainsi la connaissance du milieu touristique local et des îles du Ponant (Molène, Sein et Ouessant) feront la différence.

Périmètre : Finistère

Déplacement : A la journée dans le Finistère + îles, parfois hors département

Statut : Employé(e) Salaire : 23.1K€ brut sur 13 mois (hors avtages sociaux) + Prime sur Objectifs

Durée du Travail : 35 heures/semaine annualisées

Contact : Merci d'adresser votre candidature (CV+ lettre de motivation) par mail à contact@pennarbed.fr ou par courrier à l'adresse suivante : KEOLIS Maritime Brest / Compagnie maritime PENN AR BED à l'attention du service RH – Réf PAIEADP – 1er éperon Port de Commerce – 29229 BREST cedex 2