



KEOLIS MARITIME BREST RECRUTE

Commercial Terrain (H/F) en CDI

Poste basé à Brest (29) avec déplacements à la journée

Missions

Nous recrutons notre commercial terrain (H/F) pour notre filiale Keolis maritime Brest, poste à pouvoir dès que possible. Rattaché(e) hiérarchiquement à la Responsable Marketing de la filiale, votre quotidien dans le cadre de vos missions auprès vos partenaires privilégiés qui sont les offices de tourisme, les villages vacances, les hôtels, les campings, les prestataires de loisirs, les institutionnels du Tourisme, les CSE des entreprises, sera le suivant :

Assurer l'animation et le développement du réseau de partenaires :

- Vous piloterez le réseau de revendeurs et de prescripteurs représentés par des offices de tourisme, des hôtels, des campings, des villages vacances, des résidences de tourisme, des agences réceptives.
- Vous maintenez la relation client et assurez assurer la promotion, la vente et la formation aux produits de la Compagnie

Conquérir et fidéliser les clients groupes et CSE :

- Prospecter une nouvelle clientèle groupes, Agences réceptives, associations, clubs sportifs, écoles – Vendre les produits packagés de la Cie (Journées / Séjours organisés)
- Cibler, prospecter et développer le portefeuille clients de CSE en proposant les formules adaptées à leurs besoins

Promouvoir la marque :

- Diffuser les documents commerciaux > routage

Pour mener à bien ces missions vous serez amenés à :

- Organiser des visites terrain avec reporting hebdomadaire communiqué à la responsable du service
- Réaliser des opérations d'e-mailing et de relance téléphonique
- Participer à des workshops, salons grand public, salons professionnels, bourses d'échange pour développer votre réseau et promouvoir la marque
- Organiser et participer à des Eductours pour faire découvrir la Compagnie et ses destinations
- Gérer les demandes de lots,
- Gérer les commandes de billetterie CSE et la facturation

Profil

De formation BAC+2 type BTS commercial / DUT techniques de commercialisation / BTS tourisme avec une aisance relationnelle et une réelle appétence pour le commercial, vous disposez d'une première expérience réussie dans le domaine (village vacances, offices de tourisme, ...)

Vous maitrisez les fondamentaux des techniques de ventes et de prospection pour ce type d'activité.



COMPAGNIE MARITIME
PENN AR BED
Des îles et des hommes



www.pennarbed.fr

OUESSANT • MOLÈNE 02 98 80 80 80 • SEIN 02 98 70 70 70

Des lignes maritimes du réseau de transport
de la Région Bretagne **BREIZHGO**





Votre dynamisme, votre autonomie, votre capacité à émettre des reportings précis de votre activité, votre esprit d'équipe, votre personnalité ainsi la connaissance du milieu touristique local et des îles du Ponant (Molène, Sein et Ouessant) feront la différence.

Périmètre : Finistère

Déplacement : A la journée dans le Finistère + îles, parfois hors département

Statut : Employé(e)

Salaire : 23.1K€ brut sur 13 mois (hors avantages sociaux) + Prime sur Objectifs

Durée du Travail : 35 heures/semaine annualisées

Contact : Merci d'adresser votre candidature (CV+ lettre de motivation) par mail à melanie.jestin@keolis.com ou par courrier à l'adresse suivante : **KEOLIS Maritime Brest / Compagnie maritime PENN AR BED à l'attention du service RH** – Réf PAIEADP – 1er éperon Port de Commerce – 29229 BREST cedex 2



COMPAGNIE MARITIME
PENN AR BED
Des îles et des hommes



www.pennarbed.fr

OUESSANT • MOLÈNE 02 98 80 80 80 • SEIN 02 98 70 70 70

Des lignes maritimes du réseau de transport
de la Région Bretagne **BREIZHGO**

